

BY CONCEPT

个性化相册软件 全方位解决方案

深圳市维度概念科技有限公司

深圳市维度概念科技有限公司

个性化相册软件全方位解决方案

注：深圳市维度概念科技有限公司为香港BYCONCEPT在大陆的中文名字

中小型印刷企业面临的挑战与机遇

随着数位信息时代的发展，数码印刷以其快速、小批量、个性化等优势在逐渐抢占传统印刷市场。日益增多的旅游和休假机会，持续的城市人口增长，注重感官消费的“80后”正在成为社会消费主力；数码巨头佳能预测2010年全球数码相机总销量将达到1.21亿部，每年数以亿计的数码照片被拍摄和存储在个人电脑或者在线相册中，照片的传播和分享成为热潮，个性化印刷产品的制作更加容易，一个潜力巨大的市场正在形成……

问题是个性化印刷市场前景诱人，在当今网路时代，中小型印刷企业如何利用有限的资金抢占个性化印刷和网路印刷市场。机遇的出现及传统商业印刷利润的下降，迫使中小型企业必须转型。但无可否认，在机遇背后，中小型企业也伴随着巨大的挑战。

有限的资金应该投资在哪里？

由于个性化产品订单多，每单印量少，并且客户习惯亲自来到门店制作。导致您需要至少支出铺租，水电费，制作费，与客户沟通等等等的隐性成本。有行家估算过每个订单的隐性成本约为35元人民币。为了解决这一挑战。文档制作自动化及交易电子商务化是唯一出路。单纯从技术角度考虑，投入主要有以下两方面：

1. 文档制作软件及网络订单系统的投入：

网络订单平台应具备文档制作、远端下单、电子支付或货到付款等主要功能模块。现在采购如此高质量及稳定的软件平台，国外成熟的系统无疑是首要选择。大概需要几十万元人民币左右。

2. 网络运营的投入：

当您投资了软件系统后，还需要配备相应的硬体及技术维护人员。并且，为提高客户接入速度。您需要准备至少10M独享带宽服务，需要花最少16000元人民币/每年。

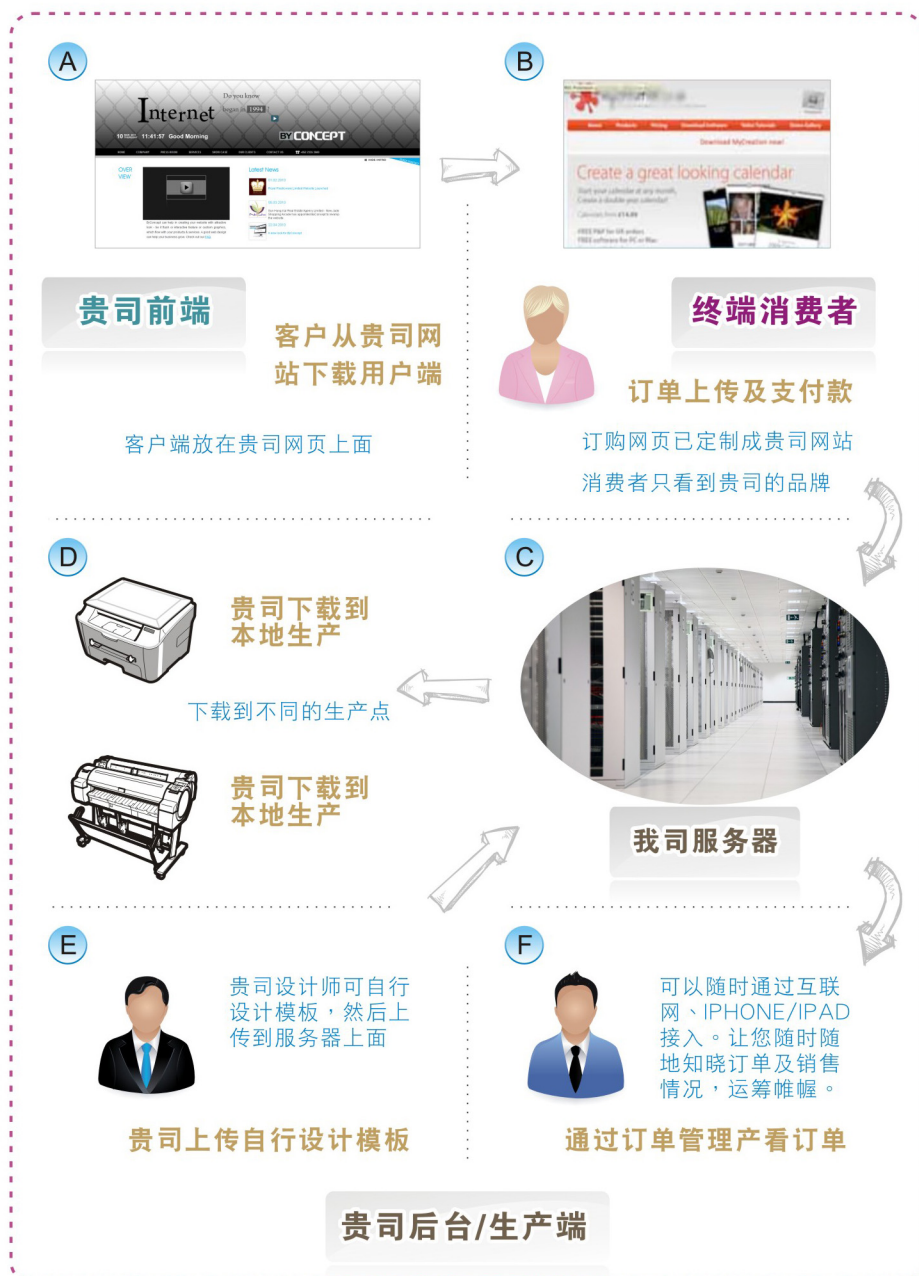
粗略算下来，当您准备分享此巨大的个性化市场前。您必需在软硬件等基础设施的投入大概为30万人民币左右。

如果您的资金有限，为何不把考虑一租用软件服务的形式来启动个性化相册生意，然后把有限的资源花在设计师的投入及市场推广等刀刃上呢？

我司提供的个性化相册解决方案：

“深圳市维度概念科技有限公司”采购了世界上最先进的个性化影像电子商务系统。并以此为基础，倾力打造适合与中小型印刷企业的个性化相册电子商务平台，为中小型企业或创业者提供全球领先的个性化数码印刷一站式解决方案。

整合图文编排、网络下单、订单管理等全套业务流程。帮助数码印刷一切迅速构建成熟的个性化相册电子商务平台。



参考左图，解决方案包含的模块：

- A. 可定制的软件客户端：强大的相册书制作软件，可定制为贵司的品牌甚至贵司合作伙伴的品牌。通过软件分发，直达终端用户，抢占庞大的民用个性化印刷市场。
- B. 属于贵司品牌的网上支付平台(网页更改需贵司自行完成)：成熟的电子商务平台。网络下单，订单派发，订单自动接收，真正全天候、无假期的市场接单；您的客户通过在线支付并提交直接可用的个性印品设计到您的生产端口。

- C. 免费使用我司所购买的服务器托管服务及高速带宽服务。提供电信、网通和香港线路的高速接入。线路稳定，并提供7X24小时技术支持。保证网络连通率99.9%以上。
- D. 生产管理后台：完善的生产管理，从容高效管理大量民用个性化订单。就算您多于一个生产站点，多余一部印刷机，都可以轻松管理。
- E. 模板制作模块：贵方可以自行设计所需之模板。
- F. 订单管理后台：提供详尽的订单及客户信息查询。可以随时通过互联网、IPHONE/IPAD接入。让您随时随地知晓订单及销售情况，运筹帷幄。
- G. 免费获得我司不定期开发的模板：我司配备数名高级设计师，每月开发不同主题的模板。为贵司省下模板开发地费用。贵司也可在我司提供的模板的基础上，从新设计，打造适合贵司尺寸及风格的产品。
- H. 所有终端客户的交易，自动汇入贵司的支付宝帐号。

上述方案为您带来的好处

- 1. 再没有任何隐性成本，通过免费提供的客户端软件，您的员工或客户可以利用软件来轻松制作各类影像产品。
- 2. 10M独享带宽已为您搭建。
- 3. 不需要购置服务器，我们将会在互联网中心搭建价值数十万的服务器后台，并且有专人负责维护，备份。免除您的任何IT方面的费用支出。
- 4. 设计师再也不用做简单的套版，对稿工作。所有工作都由客户自己DIY完成，设计师只需做创造性的模板设计工作。



咨询热线:

M (852) 9133 8618 (香港) 杨先生

E barry@byconcept.com.hk

M (852) 6051 6444 (香港) 林先生

M (86) 14714923101 (中国)

E vincent@byconcept.com.hk